

<p><b>ANATOMÍA Y FISIOLOGÍA (11 %)</b></p> <p>A. Estructura del sistema</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Cardiovascular</li> <li>• Digestivo</li> <li>• Endocrino</li> <li>• Tegumentario</li> <li>• Linfático e inmunitario</li> <li>• Musculoesquelético</li> <li>• Nervioso</li> <li>• Reproductivo</li> <li>• Respiratorio</li> <li>• Sensorial</li> <li>• Urinario</li> </ul> <p>B. Función del sistema</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Cardiovascular</li> <li>▪ Digestivo</li> <li>▪ Endocrino</li> <li>▪ Tegumentario</li> <li>▪ Linfático e inmunitario</li> <li>▪ Musculoesquelético</li> <li>▪ Nervioso</li> <li>▪ Reproductivo</li> <li>▪ Respiratorio</li> <li>▪ Sensorial</li> <li>▪ Urinario</li> </ul> <p>C. Lesión y reparación tisular</p> <p>D. Conceptos de anatomía energética</p> <p><b>KINESIOLOGÍA (12 %)</b></p> <p>A. Componentes y características del músculo esquelético</p> <p>B. Concepto de las contracciones del músculo esquelético</p> <p>C. Propioceptores</p> <p>D. Ubicación, inserción (origen) y acción de los músculos esqueléticos</p> <p>E. Estructura y función articular</p> <p>F. Amplitud de movimiento</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Activo</li> <li>• Pasivo</li> <li>• Resistido</li> </ul>	<p><b>PATOLOGÍA, CONTRAINDICACIONES, ÁREAS DE PRECAUCIÓN, POBLACIONES ESPECIALES (14 %)</b></p> <p>A. Visión general de las patologías</p> <p>B. Contraindicaciones</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Específicas de la zona</li> <li>• Relacionadas con la patología</li> <li>• Poblaciones especiales</li> <li>• Instrumentos</li> <li>• Aplicaciones especiales</li> </ul> <p>C. Áreas de precaución</p> <p>D. Poblaciones especiales</p> <p>E. Clases de medicamentos</p> <p><b>BENEFICIOS Y EFECTOS DE LA MANIPULACIÓN DE TEJIDOS BLANDOS (15 %)</b></p> <p>A. Efectos fisiológicos de la manipulación de tejidos blandos</p> <p>B. Efectos psicológicos de la manipulación de tejidos blandos</p> <p>C. Efectos de la manipulación de tejidos blandos en poblaciones específicas de clientes</p> <p>D. Técnicas de tejidos blandos</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Tipos de golpes</li> <li>• Secuencia de aplicación</li> </ul> <p>E. Aplicaciones de calor/frío</p> <p>F. Visión general de las modalidades de terapia corporal y masajes</p> <p><b>EVALUACIÓN DEL CLIENTE, REEVALUACIÓN Y PLANIFICACIÓN DEL TRATAMIENTO (17 %)</b></p> <p>A. Organización de una sesión de terapia corporal/masajes</p> <p>B. Consulta y evaluación del cliente</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Información obtenida verbalmente</li> <li>• Formulario de historia clínica</li> </ul> <p>C. Recolección de datos por escrito</p> <p>D. Evaluación visual</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• General</li> <li>• Postural</li> <li>• Marcha</li> </ul> <p>E. Evaluación por palpación</p> <p>F. Evaluación de la amplitud de movimiento</p> <p>G. Razonamiento clínico</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Capacidad para descartar contraindicaciones</li> <li>• Definición de objetivos de tratamiento para el cliente</li> <li>• Evaluación de la respuesta al tratamiento previo</li> <li>• Formulación de la estrategia de tratamiento</li> </ul>	<p><b>ÉTICA, LÍMITES, LEYES, REGLAMENTOS (16 %)</b></p> <p>A. Comportamiento ético</p> <p>B. Límites profesionales</p> <p>C. Violaciones al Código de ética</p> <p>D. La relación terapéutica</p> <p>E. Relaciones duales</p> <p>F. Conductas sexuales inapropiadas</p> <p>G. Leyes y reglamentos relacionados con la terapia corporal y los masajes</p> <p>H. Alcance de la práctica</p> <p>I. Comunicación profesional</p> <p>J. Confidencialidad</p> <p>K. Principios</p> <p><b>PAUTAS PARA LA PRÁCTICA PROFESIONAL (15 %)</b></p> <p>A. Uso adecuado y seguro de equipos y suministros</p> <p>B. Higiene del profesional</p> <p>C. Saneamiento y limpieza</p> <p>D. Prácticas de seguridad</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Instalaciones</li> <li>• Seguridad del profesional</li> <li>• Seguridad del cliente</li> </ul> <p>E. Cuidados del profesional</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Mecánica corporal</li> <li>• Equipo de protección individual (EPI)</li> <li>• Cuidados personales</li> <li>• Prevención de lesiones</li> </ul> <p>F. Vendaje</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Seguro y apropiado</li> <li>• Comunicación</li> </ul> <p>G. Prácticas comerciales</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Planificación comercial</li> <li>• Planificación estratégica</li> <li>• Administración del consultorio</li> <li>• Mercadotecnia</li> <li>• Contratación/entrevistas</li> <li>• Documentación y registros <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Registros del cliente</li> <li>▪ Registros comerciales</li> </ul> </li> </ul> <p>H. Terminología médica y comercial</p>
---	---	---